

حسابداری مروج

SALES ACCOUNTING

لیح لزدیع نیز



نرم افزار حسابداری فروش

فروش قلب یک سازمان می‌باشد که جریان نقدینگی را در مجموعه سازمان همچون خون در کالبد جاری می‌سازد. نمای عملکرد فروش هر مجموعه، هدف و خط مشی آن‌ها را نمایان می‌سازد.

تنها، فروشی موفق، ضامن استمرار فعالیت‌های یک مجموعه می‌باشد. یک فروشنده موفق با الزام نظم در پرونده‌های مشتریان در دست بودن سابقه و نیاز آن‌ها می‌تواند حداکثر سود لازم را در یک بازه زمانی بدست آورد. در اختیار داشتن ابزاری قدرتمند جهت تهیه گزارشات و اطلاعات مشتریان علاوه بر کمک به تصمیم‌گیری‌های به موقع مدیران، باعث تضمین فروش بلند مدت و کاهش هزینه‌های تبلیغاتی می‌باشد.

حتی مشتریان هم با دیدن نظم و سرعت دریافت اطلاعات، با اعتماد بیشتر و محکم‌تری انتخاب خود را انجام می‌دهند و استمرار این انتخاب نحوه عملکرد متعالی فروش هر سازمان و رجوع مشتری رضایت‌مند به همراه مشتری جدید را تضمین می‌کند. نرم افزار حسابداری فروش پویا ابزاری بسیار قدرتمند در راستای پوشش دهنده این اهداف می‌باشد.

ویژگی‌های ابزاری نرم افزار حسابداری فروش

بخش تعاریف

- امکان تعریف و طبقه‌بندی گروه‌های مختلف مشتری بدون محدودیت
- امکان تعریف اطلاعات تکمیلی مشتریان شامل: آدرس، تلفن، فاکس و ...
- امکان تعریف سقف اعتباری برای مشتریان
- امکان تعریف و طبقه‌بندی عامل‌های فروش
- امکان تعریف درخت مویرگی مناطق توزیع محصول
- امکان تعریف و طبقه‌بندی انواع تخفیف‌های فروش
- امکان تعریف و طبقه‌بندی انواع خدمات

- امکان تعریف و طبقه‌بندی انواع اضافات قانونی
- امکان تعریف و طبقه‌بندی انواع اضافات سازمانی
- امکان تعریف و طبقه‌بندی بازاریابها و توزیع کننده‌ها
- امکان تعریف و طبقه‌بندی جداول انگیزشی فروش برای تیم فروش
- امکان تعریف نرخ فروش کالا به تفکیک گروه‌های مختلف مشتری
- امکان تعریف نرخ فروش کالا به صورت نرخ مصوب شده در بازه‌های زمانی مختلف
- امکان تعریف نرخ فروش کالا با احتساب ضرایب مشخصی از قیمت تمام شده توسط نرم‌افزار
- امکان تعریف انواع ارز و پوشش دهنده قیمت‌گذاری ارزی در اسناد

بخش عملیات

- امکان تنظیم فرآیند فروش بر اساس نیاز موجود در سازمان
- امکان تنظیم فرآیند فروش شعب و اعمال سیاست‌های قیمت‌گذاری و فروش شعب
- امکان ثبت پیش‌فاکتورهای فروش
- امکان ثبت سفارش‌های فروش
- امکان ثبت فاکتورهای فروش
- امکان ثبت اسناد برگشت از فروش
- امکان اعمال انواع تخفیف‌های فروش در کلیه اسناد به صورت ریالی و درصدی
- امکان کنترل سقف اعتباری مشتریان
- امکان کنترل موجودی محصول
- امکان ثبت خودکار فاکتورهای فروش بر اساس اسناد حواله انبار
- امکان ثبت خودکار اسناد حواله انبار بر اساس فاکتورهای فروش

- امکان محاسبه نرخ تسعیر ارز
- امکان محاسبه حقالزحمه عملکرد ریالی و ارزی تیمهای فروش
- امکان تعریف تنظیمات الگوی ارسال اسناد به نرمافزار حسابداری مالی به تفکیک انواع اسناد
- امکان انتقال خودکار کلیه عملیات انجام شده به نرمافزار حسابداری مالی
- امکان خروج کلیه اطلاعات ثبت شده به محیط Microsoft Excel

بخش گزارش‌ها

- امکان تهیه گزارش آمار فروش محصول به تفکیک طبقه‌بندی محصول
- امکان تهیه گزارش آمار فروش محصول به تفکیک مشتریان
- امکان تهیه گزارش آمار فروش محصول به تفکیک درخت مویرگی مناطق توزیع
- امکان تهیه گزارش آمار فروش محصول به تفکیک بازاریابها و توزیع‌کنندگان
- امکان تهیه گزارش آمار مقایسه‌ای فروش به تفکیک طبقه‌بندی محصول، مشتریان، درخت مویرگی مناطق توزیع مراکز فروش، بازاریابها و توزیع‌کنندگان
- امکان تهیه گزارش خالص فروش به تفکیک طبقه‌بندی محصول، مشتریان، درخت مویرگی مناطق توزیع، مراکز فروش، بازاریابها و توزیع‌کنندگان
- امکان تهیه گزارش آمار مقایسه‌ای فروش در دوره‌های مختلف
- امکان مرور ماتریسی فروش به تفکیک عوامل مختلف ثبت شده در اسناد
- امکان تهیه و ارائه گزارش فروش فصلی
- امکان تهیه و ارائه گزارش مالیات بر ارزش افزوده
- امکان تهیه گزارش صورت حساب مشتری
- امکان تهیه گزارش‌های سرجمع و ریز فروش ارزی و ریالی
- امکان تهیه گزارش حقالزحمه تیمهای فروش

پویا



طراحی و
پیاده سازی
نرم افزارهای
یکپارچه
مالی، اداری
و صنعتی

www.puyasoft.com
info@puyasoft.com

تهران، خیابان شهید بهشتی، رویروی
خیابان پاکستان، پلاک ۳۱۲، طبقه ۴، واحد ۱۰

پشتیبانی: ۰۲-۷۹۷۹۵۳۸۸
فروش: ۰۵-۶۵۶۵۷۳۸۸